# 海特集团与四川航空、美国AGSE签署战略合作协议

**本报讯**（记者 袁新立） 11月6日，中国航展开幕当日下午，四川航空股份有限公司与海特集团正式签署战略合作协议，就四川航空与海特集团在航空技术维修服务等方面进行深入合作达成共识，力争打造西南地区最重要的飞机维修MRO服务基地。

在中国民航局适航审定司司长徐超群、四川航空股份有限公司董事长李海鹰、海特集团董事长李飚等共同见证下，双方签署了合作协议。此次合作签约基于双方多年来在航空各领域的成功合作与高度信任。海特集团此前已经是四川航空在部附件维修的主要承修商、飞行员培训服务商及飞机大修合作单位，双方成功组建四川飞机维修工程有限公司，多年来为航空公司提供高质量、高效率的飞机大修服务，此次签约深化了双方合作共赢，将推动双方在航空产业的合作更趋多元化、深入化、高质化。

签约仪式上，双方负责人表示，海特集团和四川航空将进一步结合各自在技术、市场、维修方面的优势，在航空产业上取得更长远、更高质的发展进步。

在与四川航空股份签署战略合作协议之后，海特集团当日下午又与美国AGSE（Advanced Ground Systems Engineering，LLC）公司正式签署了战略合作框架协议。李飚与美国驻成都领事馆崔世扬等共同见证了签字仪式。

根据双方协议，海特集团将充分发挥现有航空维修资源和网络，与美国AGSE在产品和配件、技术支援、售后维保、现场培训等方面加深合作，支持AGSE产品在中国的进一步全面推广。双方正式进入实质性共同发展阶段，全面布局打造区域化的维修网络，通过快捷、专业的技术服务来提升产品的整体市场竞争力。

签约仪式前，李飚与AGSE全球市场战略发展总监Eric进行了简短会晤。随着装配有LEAP、GTF系列发动机和GEnx系列发动机的新机型大量引进，中国航空业发展势头良好，双方在产品、市场、技术、维修等方面各有所长，互补性强，合作潜力巨大，前景广阔。双方约定今后不断巩固战略伙伴关系，将双方合作引向深入。

海特集团成立于1991年，是中国以航空工程与技术和高性能集成电路研发与制造为主的高科技产业集团，取得中国第一张非公有制的飞机维修许可证，旗下拥有中国第一家综合航空技术服务上市公司海特高新在内的四十多家分子公司，在航空产业积淀深耕多年。

# GE与天骄航空、厦门航空签署协议

**本报讯**（记者 吴斌斌） 11月6日，GE航空集团与天骄航空、厦门航空分别签署协议，就发动机以及飞行分析服务等领域将开展合作。

内蒙古新成立的航空公司天骄航空当日确认订购25架以GE航空集团旗下CF34-10A发动机为动力的ARJ21飞机。首批飞机将于2018年底交付，天骄航空计划于2019年初实现首航。天骄航空以呼和浩特白塔国际机场为主运营基地，计划在5年内达到25架ARJ21的机队规模。

“我们十分高兴能与GE航空集团建立起紧密的合作关系，并对CF34-10A发动机充满信心。”天骄航空董事长郝玉涛表示：“我们相信，GE航空的技术优势将推动天骄航空的初期发展。”GE全球副总裁兼GE航空集团全球销售和营销总经理夏晨善（Chaker Chahrour）表示：“CF34-10A发动机可靠性高、易于维护、环保并拥有出色的燃油经济性，相信这款发动机将充分赢得天骄航空的信任和认可。”

厦门航空与GE航空集团签署基于航空大数据分析系统的飞行分析服务合作协议，进一步开拓了双方在数字化领域的战略合作。该服务能够为客户提高飞行安全性、提升燃油效率、并优化机队的运营成本。GE航空集团基于航空大数据系统的飞行分析服务，可以集成包括飞行数据、天气、导航、飞行计划和其他操作等多种不同类型的数据源，通过强大的分析，为客户提炼出有价值的见解。

厦门航空总经理赵东表示：“我们将进一步拓展双方的合作，GE航空将继续为厦门航空的进一步发展注入强劲的活力。”“提高飞行安全和效率是当今航空公司的首要任务之一。此次与厦门航空的数字化服务合作，是双方长期合作中的一个重要里程碑。”夏晨善表示：“我们将通过提供一系列的产品与服务，推动其数字化发展。”

# ATR发布未来20年中国涡桨市场预测

ATR 42-600飞机。

**本报讯**（记者 吴斌斌） 11月6日，ATR在珠海航展上发布了新的中国涡桨市场预测，预测显示在未来20年内市场将新增共1100架涡桨飞机需求。这些飞机将服务中国高速发展的支线航空和通航短途运输领域。据ATR预测，在2037年，87%的航班将来自2200条新航线。

预测报告指出，到2037年，100座以下支线航空市场的规模将比现在大8倍。其中约300架涡桨飞机（包括70架50座和230架70座机型）将连通200个支线机场，产生近700条新航线。800架30座的涡桨飞机将服务于中国通航短途运输市场，连接超过300个通航机场和许多支线机场。这将开辟近1500条新航线，ATR42-600机型将是有力的参与者。

预测报告认为，中国航空的机队规模显著增长，目前已达到1998年的7倍。这一增长主要解决了使用大飞机运输大客流的问题。尽管同一时期支线飞机机队也增长了一倍，中国支线航空仍有很大的发展空间。目前，在中国民航机队中支线飞机占比不到2%，而全球平均水平为25%。而支线飞机具有更合适的经济效益和单程成本，这意味着所需政府补贴更少，能更高效地服务这些航线。

报告指出，航空连接是中国的高铁网络的补充。虽然高铁非常有效地连接大城市，但需要航空运输将许多的中小城市纳入到整个交通体系中。如今，中国机场的客流量高度集中，有32个机场的客流量达到1000万甚至更多，而197个机场的客流量远低于这个数字。全球范围内，36%的机场仅由涡桨飞机独飞。提供合适的支线与短途运输航空解决方案，不仅可以连通二、三线城市，刺激这些运力不足的机场经济增长，还可以将中国的国内乘客连接到高速列车网络中去。

此外，支线和短途运输航空可以带动经济发展——支线航班每增加10%，游客就会增加5%，地方GDP增加6%，外商直接投资增加8%。

# 易瓦特发布小型无人机Espect

**本报讯**（记者 邓美琳） 11月6日下午，工业级无人机企业易瓦特在中国航展展区内举办了新品发布会，发布了一款多载荷小型多旋翼无人机——Espect。

据了解，Espect自重仅有3.2千克，带载续航时间可达30分钟（负载400克），可灵活更换4K可见光、10倍变焦相机和红外热成像相机等不同载荷。在新品视频发布后，易瓦特董事长赵国成、常务副总廖世康共同揭开了Espect的面纱。

Espect采用了易瓦特成熟的eWise多旋翼飞控系统和动力平台，结合工业级可见光成像、热成像吊舱系统以及航线规划等地面站遥控遥测软件，广泛应用于电力巡检、通信基站巡检、警用侦察执法、消防勘察、搜救等领域。机臂及起落架均可折叠，机身体积小，安装和准备工作轻松、简单，可随时起飞。易瓦特表示，研发小型无人机的初衷是为满足电网及其他行业用户对无人机小型化、轻便易携、操作简单、任务设备模块化的需求。“我们一直以工业级无人机为行业用户提供解决方案，但近年来以电网为代表的行业用户更倾向于应用小型化无人机作为巡检主要机型。”

在此次发布会上，除新品无人机Espect及其配套载荷首次亮相外，易瓦特还展示了其明星产品，包括EWZ-S8、EWG-E2V、EWG-G3V、EWZ-H6等在内的工业无人机；相关机载设备如36倍吊舱、双光吊舱、倾斜摄影相机、投放模块、照明模块、喊话模块等也共同参展；易瓦特基于互联网、大数据平台研发的共享无人机平台也一并展出。

# 联合技术公司与南航签署现场支援协议

**本报讯**（记者 邓美琳） 11月7日，联合技术公司旗下联合技术航空系统与中国南方航空公司签署了一份为期10年的FlightSense现场支援协议（OSS）。该协议将利用尖端科技和库存支持来简化航空公司的供应链运营，从而缩短维修时间。此前两家公司已有10余年的紧密合作，这份新协议也再次体现了联合技术航空系统对中国市场的承诺。

FlightSense是联合技术航空系统独有的智能服务解决方案，利用具有预测性和可操作性的数据，为航空公司量身打造最适合自己的服务内容。通过FlightSense现场支援这一服务，联合技术航空系统将充分利用其在供应链运营方面大量的成功实践，更大程度上帮助航空公司降低前期投资。

根据与南方航空签署的协议，联合技术航空系统将通过其全球售后供应链团队，对整体传动发电机（IDG）部件的库存和配给进行管理，同时，为南航沈阳维修基地提供7×24小时全天候技术支持，并保障可用部件的服务水平。

联合技术航空系统FlightSense项目高级总监Steve Ribaudo表示：“我们为能在过去十年间支持中国南方航空的发展而深感自豪；我们也将致力于在未来十年乃至更长的时间里，继续为中国市场提供全世界一流的服务，改善运营。”

南航机务工程部沈阳飞机维修基地副总经理王少年表示：“与联合技术航空系统在过去十年的合作给予了沈阳维修基地扩大发展的信心。本次支援协议的签署为下一步的工作提供了强有力的支持，我们将共同努力为国内客户提供质量更高、周期更短的产品。”

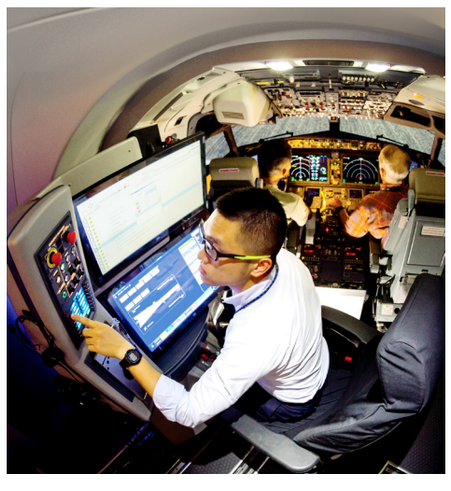
# 波音与海航天羽飞训合作拓展在中国的飞行员培训机遇

**本报讯**（记者 高飞） 11月6日，波音公司与海航集团旗下海南天羽飞行训练有限公司（天羽飞训）达成一份协议，将拓展中国国内的飞行员培训能力并帮助满足国内对于有资质的民航飞行员不断增长的需求。

据此协议，波音将为包括海南航空的海航集团向位于海南省海口市的天羽飞训派出飞行员培训教员，从而帮助将海航飞行员从培训需求中解放出来并回归他们的基本飞行员职责。

天羽飞训执行董事长葛行峰表示：“本次合作利用双方的优势资源，达到合作共赢的效果，这对提升双方的综合竞争力具有重大意义。天羽飞训将以此为契机，与波音公司开展更多形式、更高层级的合作。”

作为交换，波音将使用天羽飞训的飞行培训中心为其他航空公司培训飞行员，以帮助满足本地区对熟练飞行员不断增长的需求，并支持民航业发展从而帮助满足市场需求。

波音公司民用航空市场销售高级副总裁毛毅山（Ihssane Mounir）表示：“这一令人兴奋的协议提升了我们业已与中国伙伴开展的战略性项目，旨在增强并发展中国的民航产业。迄今我们已经取得了瞩目成效，这一合作将帮助我们向中国各地的客户提供更多的培训能力。”

未来20年亚太地区将拥有全球最大的民用航空飞行员、维修技师和空乘需求，分别占到全球飞行员需求的38%、全球维修技师需求的39%和全球空乘需求的37%。